

Izba POLMED we współpracy z Kancelarią FAIRFIELD
zaprasza firmy członkowskie na serię warsztatów:

WPŁYW DUŻEJ NOWELIZACJI USTAWY REFUNDACYJNEJ NA BRANŻĘ WYROBÓW MEDYCZNYCH

PLAN WARSZTATÓW:

[REJESTRACJA TUTAJ](#)**1. 12.10.2023 g. 10:00-11:00** **MOŻLIWOŚĆ USTALENIA CENY URZĘDOWEJ DLA WYROBU MEDYCZNEGO – PRZEBIEG POSTĘPOWANIA I NEGOCJACJI CENOWYCH**

Przebieg postępowania prowadzonego z urzędu, bez wniosku producenta/dystrybutora.

- W jaki sposób Minister Zdrowia wszczyna postępowanie i jak ono przebiega?
- Od kiedy Minister Zdrowia będzie mógł prowadzić postępowania z urzędu?
- Których wyrobów może dotyczyć nowa procedura?
- Czy producent może negocjować z Ministrem Zdrowia?
- W jaki sposób ustalona zostanie wysokość ceny?



Postępowanie prowadzone na wniosek producenta/dystrybutora.

- Jaka procedura obowiązuje w przypadku ustalenia ceny wyrobów medycznych?
- Kto może złożyć wniosek? W jaki sposób przebiega składanie wniosku?
- Jakie dokumenty należy dołączyć do wniosku?
- Jakie są kryteria ustalenia wysokości ceny?



Negocjacje cenowe.






- W jaki sposób przebiegają negocjacje cenowe z Komisją Ekonomiczną?
- Jakie są uprawnienia i obowiązki producenta?
- Jakie są skutki niepowodzenia w negocjacjach cenowych?
- Różnice pomiędzy postępowaniem z urzędu, a postępowaniem na wniosek.



Sesja Q&A

2. 19.10.2023 g. 10:00-11:00 **DYSTRYBUCJA I ZAPEWNIENIE DOSTĘPNOŚCI WYROBÓW REFUNDOWANYCH W ŚWIETLE NOWYCH PRZEPISÓW I KAR. OBOWIĄZEK ZACHOWANIA 3-MIESIĘCZNYCH STANÓW MAGAZYNOWYCH ORAZ DOSTAWY DO 10 NAJWIĘKSZYCH HURTOWNI****3. 24.10.2023 g. 11:00-12:00** **PRZYMUSOWE UCZESTNICTWO W PROCESIE USTALANIA CENY URZĘDOWEJ DLA SZPITALNEGO WYROBU MEDYCZNEGO STRATEGIA WSPÓŁPRACY VS. STRATEGIA OBRONY**

INFORMACJE DODATKOWE:

-  Warsztaty adresowane są **wyłącznie do pracowników firm członkowskich** Izby POLMED.
-  Udział w szkoleniach jest **bezpłatny**.
-  Prosimy o nieudostępnianie linków do szkoleń osobom, które nie dokonały rejestracji. Osoby spoza listy zarejestrowanych uczestników będą rozłączane ze spotkania.
-  Każde ze szkoleń będzie organizowane w formule online i potrwa jedną godzinę.
-  Szkolenia będą nagrywane. W związku z tym informujemy, że dołączając do szkolenia, wyrażają Państwo zgodę na nagrywanie i dystrybuowanie nagrania wśród członków Izby POLMED.



Oskar Luty - Adwokat,
Partner-Założyciel Kancelarii Fairfield

Związany z branżą medyczną i farmaceutyczną od ponad 15 lat. Specjalizuje się w doradztwie prawnym dla firm farmaceutycznych, medycznych, aptek, lekarzy, farmaceutów oraz organizacji naukowych i branżowych. Posiada duże doświadczenie negocjacyjne i procesowe, a także w zakresie formułowania strategii marketingowych, dystrybucyjnych oraz regulacyjnych. Doświadczony i ceniony dydaktyk oraz szkoleniowiec, w ciągu ostatnich lat przeprowadził ponad 250 szkoleń oraz kursów specjalistycznych dotyczących tematyki branżowej – dla firm, lekarzy oraz farmaceutów. Współpracownik wielu czołowych uczelni (Akademia Leona Koźmińskiego, Warszawski Uniwersytet Medyczny, Uniwersytet Ekonomiczny w Poznaniu). Jego doświadczenie obejmuje kompleksowe doradztwo dla branży Life Sciences, ze szczególnym uwzględnieniem branży wyrobów medycznych, w tym związane z ochroną danych osobowych, reklamą, compliance, dystrybucją, badaniami, zamówieniami publicznymi, odpowiedzialnością produktową, a także sprawami związanymi z działalnością organów ścigania, kontroli i wymiaru sprawiedliwości. Autor wielu publikacji naukowych i specjalistycznych.



Marcin Flak – Radca Prawny,
Partner-Założyciel Kancelarii
Fairfield

Doradza podmiotom z branży Life Sciences. Kieruje kompleksowym, bieżącym doradztwem dla firm farmaceutycznych, podmiotów z branży suplementów diety i żywności funkcjonalnej oraz przedsiębiorców działających na rynku aptecznym, w szczególności, w zakresie prawa reklamy, refundacji produktów leczniczych i wyrobów medycznych, oświadczeń zdrowotnych, zamówień publicznych, projektowania i wdrażania struktur dystrybucyjnych oraz z zakresu prawa ochrony konkurencji. Zaangażowany w projekty wdrożeniowe z zakresu ochrony danych osobowych. Pomaga Klientom również w sprawach obejmujących compliance, w tym dotyczących relacji z pracownikami służby zdrowia – bieżące doradztwo, szkolenia, opracowywanie i wdrażanie procedur wewnętrznych. Specjalizuje się w reprezentowaniu Klientów w sporach z organami administracji publicznej, w tym sprawach z zakresu znakowania i reklamy (produkty lecznicze, wyroby medyczne, suplementy diety, napoje alkoholowe), wycofania produktów z rynku lub wstrzymania obrotu, reklasyfikacji suplementów diety i żywności specjalnego przeznaczenia medycznego, cofnięcia zezwoleń na prowadzenie hurtowni farmaceutycznych i aptek.



Karol Korszuń

Adwokat,
Partner w Kancelarii Fairfield

Od ponad dekady związany zawodowo z branżą Life Sciences. Doradza podmiotom działającym na wszystkich poziomach obrotu – od międzynarodowych oraz polskich producentów leków, wyrobów medycznych i suplementów diety, poprzez dystrybutorów, hurtownie farmaceutyczne, po apteki ogólnodostępne i podmioty lecznicze.

Specjalizuje się w zagadnieniach związanych z dystrybucją i marketingiem produktów leczniczych i wyrobów medycznych, a także refundacją leków i wyrobów medycznych.

W czasie wolnym nie pogardzi dobrym meczem włoskiej Serie A lub rodzimej ekstraklasy żużlowej.