


Izba POLMED we współpracy z **Kancelarią FAIRFIELD**
zaprasza firmy członkowskie na serię szkoleń
organizowanych w ramach
AKADEMII PRAWNEJ 2023


PLAN SZKOLEŃ w ramach AKADEMII PRAWNEJ:

1. Najtrudniejsze scenariusze reklamowo-promocyjne w kontekście zasad reklamy wyrobów medycznych i IVD – jak działać bezpiecznie?-

24 maja 2023, godz. 10:00-12:00


-  Praktyczne porady dotyczące próbek, reklamy digitalowej, wizyt promocyjnych, *umbrella branding*, pozycjonowania produktów w RTV, społecznych kampanii edukacyjnych oraz reklamy korporacyjnej

2. Jak proponować decydom oraz budować świadczenia koszykowe z wyrobami medycznymi? - **14 czerwca 2023, godz. 10:00-12:00**


-  Budowa świadczeń gwarantowanych z wyrobami medycznymi. Praktyczne przykłady struktur koszykowych z rozliczeniem świadczeń: pompy baklofenowe, endoprotezy, soczewki wszczepialne.

3. Jak uwzględnić perspektywę rozliczeniową szpitala w rozmowach i polityce biznesowej firmy medycznej? –

21 czerwca 2023, godz. 10:00-12:00

-  Podstawy prawne i ekonomiczne rozliczeń świadczeń szpitalnych obejmujących wyroby medyczne. Perspektywa kosztowa zastosowanego rozliczenia z punktu widzenia firmy-dostawcy i szpitala.

4. Rekrutacja i zwalnianie przedstawiciela sprzedażowego firmy medycznej. - **20 września 2023, godz. 10:00-12:00**

-  Tematy tabu, modelowa rozmowa, typowe interakcje i rekomendowane reakcje. Rola KPIs, planów naprawczych, systemów premiowania i wyników sprzedażowych w procesie decyzyjnym pracodawcy. Przykłady praktyczne sporów i ich wyników.

PLAN SZKOLEŃ w ramach AKADEMII PRAWNEJ CD.:


5. Perspektywy rozliczeń wyrobów IVD w systemie NFZ. - 27 września 2023, godz. 10:00-12:00

 Aktualny stan prawny oraz możliwe do wykorzystania w przyszłości formaty budowy świadczeń koszykowych.


6. Mobbing, dyskryminacja i molestowanie w firmie medycznej – metody przeciwdziałania roszczeniom pracowników. - 11 października 2023, godz. 10:00-12:00

 Praktyczne porady dotyczące przeciwdziałania oraz zarządzania sporami na tle mobbingu, dyskryminacji i molestowania.

7. Sprzedaż szpitalna wyrobów medycznych i IVD w kontekście zmienionych przepisów MDR oraz IVDR. - 25 października 2023, godz. 10:00-12:00

 Dokumentacja, ofertowanie, rozwiązywanie sporów i nieporozumień z pracownikami szpitali. Zestawy i systemu zabiegowe w praktyce zamówieniowej.

8. Bezpieczeństwo prawne kierownictwa firm medycznych. - 08 listopada 2023, godz. 10:00-12:00

 Jak ochronić się przed ryzykiem odpowiedzialności cywilnej, karnej i administracyjnej w sektorze wyrobów medycznych/IVD. Praktyczne porady, poparte doświadczeniem procesowym. Dokładne omówienie przyczyn ryzyk prawnych we wskazanym zakresie.

Rejestracja:

Warunkiem udziału w szkoleniach jest dokonanie rejestracji oddzielnie na każde szkolenie.

1. Najtrudniejsze scenariusze reklamowo-promocyjne w kontekście zasad reklamy wyrobów medycznych i IVD – jak działać bezpiecznie?-

24 maja 2023, godz. 10:00-12:00 Rejestracja odbywa się [POD TYM LINKIEM](#)

2. Jak proponować decydom oraz budować świadczenia koszykowe z wyrobami medycznymi? - **14 czerwca 2023, godz. 10:00-12:00**

Rejestracja odbywa się [POD TYM LINKIEM](#)

3. Jak uwzględniać perspektywę rozliczeniową szpitala w rozmowach i polityce biznesowej firmy medycznej? –

21 czerwca 2023, godz. 10:00-12:00 Rejestracja odbywa się [POD TYM LINKIEM](#)

4. Rekrutacja i zwalnianie przedstawiciela sprzedażowego firmy medycznej. - **20 września 2023, godz. 10:00-12:00**

Rejestracja odbywa się [POD TYM LINKIEM](#)

Rejestracja:

5. Perspektywy rozliczeń wyrobów IVD w systemie NFZ. - 27 września 2023, godz. 10:00-12:00

Rejestracja odbywa się [POD TYM LINKIEM](#)

6. Mobbing, dyskryminacja i molestowanie w firmie medycznej – metody przeciwdziałania roszczeniom pracowników. -

11 października 2023, godz. 10:00-12:00

Rejestracja odbywa się [POD TYM LINKIEM](#)

7. Sprzedaż szpitalna wyrobów medycznych i IVD w kontekście zmienionych przepisów MDR oraz IVDR. -







25 października 2023, godz. 10:00-12:00

Rejestracja odbywa się [POD TYM LINKIEM](#)

8. Bezpieczeństwo prawne kierownictwa firm medycznych. - 08 listopada 2023, godz. 10:00-12:00

Rejestracja odbywa się [POD TYM LINKIEM](#)

INFORMACJE DODATKOWE:

-  Szkolenia adresowane są **wyłącznie do pracowników firm członkowskich** Izby POLMED.
-  Udział w szkoleniach jest bezpłatny.
-  Warunkiem udziału w szkoleniach jest dokonanie rejestracji oddzielnie na każde szkolenie. Linki do rejestracji na poszczególne szkolenia znajdują się na poprzednich stronach.
-  Prosimy o nieudostępnianie linków do szkoleń osobom, które nie dokonały rejestracji. Osoby spoza listy zarejestrowanych uczestników będą rozłączane ze spotkania.
-  Każde ze szkoleń będzie organizowane w formule online i potrwa 2 godziny.
-  Szkolenia będą nagrywane. W związku z tym informujemy, że dołączając do szkolenia, wyrażają Państwo zgodę na nagrywanie i dystrybuowanie nagrania wśród członków Izby POLMED.



Oskar Luty - Adwokat,
Partner-Założyciel Kancelarii Fairfield

Związany z branżą medyczną i farmaceutyczną od ponad 15 lat. Specjalizuje się w doradztwie prawnym dla firm farmaceutycznych, medycznych, aptek, lekarzy, farmaceutów oraz organizacji naukowych i branżowych. Posiada duże doświadczenie negocjacyjne i procesowe, a także w zakresie formułowania strategii marketingowych, dystrybucyjnych oraz regulacyjnych. Doświadczony i ceniony dydaktyk oraz szkoleniowiec, w ciągu ostatnich lat przeprowadził ponad 250 szkoleń oraz kursów specjalistycznych dotyczących tematyki branżowej – dla firm, lekarzy oraz farmaceutów. Współpracownik wielu czołowych uczelni (Akademia Leona Koźmińskiego, Warszawski Uniwersytet Medyczny, Uniwersytet Ekonomiczny w Poznaniu). Jego doświadczenie obejmuje kompleksowe doradztwo dla branży Life Sciences, ze szczególnym uwzględnieniem branży wyrobów medycznych, w tym związane z ochroną danych osobowych, reklamą, compliance, dystrybucją, badaniami, zamówieniami publicznymi, odpowiedzialnością produktową, a także sprawami związanymi z działalnością organów ścigania, kontroli i wymiaru sprawiedliwości. Autor wielu publikacji naukowych i specjalistycznych.



Marcin Flak – Radca Prawny,
Partner-Założyciel Kancelarii
Fairfield

Doradza podmiotom z branży Life Sciences. Kieruje kompleksowym, bieżącym doradztwem dla firm farmaceutycznych, podmiotów z branży suplementów diety i żywności funkcjonalnej oraz przedsiębiorców działających na rynku aptecznym, w szczególności, w zakresie prawa reklamy, refundacji produktów leczniczych i wyrobów medycznych, oświadczeń zdrowotnych, zamówień publicznych, projektowania i wdrażania struktur dystrybucyjnych oraz z zakresu prawa ochrony konkurencji. Zaangażowany w projekty wdrożeniowe z zakresu ochrony danych osobowych. Pomaga Klientom również w sprawach obejmujących compliance, w tym dotyczących relacji z pracownikami służby zdrowia – bieżące doradztwo, szkolenia, opracowywanie i wdrażanie procedur wewnętrznych. Specjalizuje się w reprezentowaniu Klientów w sporach z organami administracji publicznej, w tym sprawach z zakresu znakowania i reklamy (produkty lecznicze, wyroby medyczne, suplementy diety, napoje alkoholowe), wycofania produktów z rynku lub wstrzymania obrotu, reklasyfikacji suplementów diety i żywności specjalnego przeznaczenia medycznego, cofnięcia zezwoleń na prowadzenie hurtowni farmaceutycznych i aptek.



Oskar Platta
Senior Associate
Kancelarii Fairfield

Od początku swojej pracy zawodowej związany przede wszystkim z branżą wyrobów medycznych. Jego doświadczenie obejmuje kompleksowe doradztwo lokalnym i międzynarodowym firmom z branży Life Science, ze szczególnym uwzględnieniem branży wyrobów medycznych. W codziennej praktyce zawodowej współpracuje z Ogólnopolską Izbą Gospodarczą Wyrobów Medycznych „POLMED” m.in. jako prowadzący cieszących się dużą popularnością cotygodniowych spotkań z prawnikami – tzw. „Briefingów Prawnych”. Posiada bogate doświadczenie m.in. w zagadnieniach związanych z ochroną danych osobowych w sektorze Healthcare, projektowaniem działań marketingowych oraz doradztwie w zakresie compliance na rynku wyrobów medycznych. Absolwent Wydziału Prawa i Administracji Uniwersytetu Warszawskiego. Aplikant adwokacki zrzeszony w Okręgowej Izbie Adwokackiej w Warszawie.

Prelegenci:



Katarzyna Żuławnik –
Radca Prawny, Associate
Kancelarii Fairfield

W swojej codziennej praktyce Katarzyna zajmuje się przede wszystkim przygotowaniem i negocjowaniem umów, a także bieżącą obsługą prawną podmiotów gospodarczych. Posiada doświadczenie w zakresie prawa farmaceutycznego oraz prawa pracy. Członek Okręgowej Izby Radców Prawnych w Warszawie.

Prelegenci:



Katarzyna Adamska

– Associate Kancelarii Fairfield

Doświadczony specjalista w zakresie zarządzania w ochronie zdrowia. Posiada bogate doświadczenie w doradztwie prawnym na rzecz szpitali i placówek medycznych w całej Polsce. Od ponad 5 lat realizuje projekty związane z zarządzaniem podmiotem leczniczym, realizacją i rozliczaniem świadczeń zdrowotnych z Narodowym Funduszem Zdrowia, ujednoczeniem prowadzonej dokumentacji medycznej oraz wymaganych procedur. Wspiera podmioty lecznicze w procesach zamówień publicznych, jak również w zakresie przeprowadzanych kontroli oraz akredytacji dotyczących jakości udzielanych świadczeń zdrowotnych. Doświadczony wykładowca i szkoleniowiec w obszarze ochrony zdrowia oraz autorka licznych publikacji. Absolwentka Wydziału Prawa i Administracji Uniwersytetu Warszawskiego na kierunku Prawo oraz Wydziału Nauk o Zdrowiu Warszawskiego Uniwersytetu Medycznego na kierunku Zdrowie Publiczne. Obecnie doktorantka Uczelni Łazarskiego na kierunku Prawo.

Prelegenci:



Karol Korszuń

– Adwokat Kancelarii Fairfield

Doradza podmiotom działającym na rynku farmaceutycznym, wyrobów medycznych oraz rynku spożywczym. Specjalizuje się w zagadnieniach związanych z dystrybucją i marketingiem produktów leczniczych i wyrobów medycznych, jak również w kwestiach refundacyjnych. Posiada bogate doświadczenie szkoleniowe w tematyce związanej między innymi z reklamą, zamówieniami publicznymi oraz prawem konkurencji.