

## Prawo ochrony konkurencji w branży wyrobów medycznych – główne dylematy w polskiej praktyce

SZKOLENIE W RAMACH AKADEMII PRAWNEJ IZBY  
POLMED I DFL LEGAL

*Data:* **8 listopada 2017 r.,**  
w godz. 10:00-16:00.

*Miejsce:* Instytut Biotybernetyki i  
Inżynierii Biomedycznej PAN,  
ul. Ks. Trojdena 4, Warszawa

Ogólnopolska Izba Gospodarcza Wyrobów Medycznych oraz Kancelaria DFL Legal mają ogromną przyjemność zaprosić Państwa na szkolenie dotyczące **najistotniejszych zagadnień z zakresu prawa ochrony konkurencji z perspektywy działalności firm z branży wyrobów medycznych.**

### SZKOLENIE POPROWADZĄ:

- **adw. Oskar Luty, r.pr. Marcin Flak**  
partnerzy w specjalistycznej Kancelarii DFL LEGAL, eksperci prawny OIGWM POLMED

Celem szkolenia jest przedstawienie w sposób **maksymalnie prosty i praktyczny** skomplikowanych regulacji z zakresu prawa ochrony konkurencji. Omawiając najistotniejsze zagadnienia, chcemy skoncentrować się **wyłącznie na realnych zagrożeniach prawnych**, wskazując, na co zwracać uwagę w ramach codziennej działalności.

Podstawowym zadaniem, jakie przed sobą stawiamy, jest wypracowanie u Państwa **umiejętności rozpoznawania zagrożeń** z tego zakresu, nie zaś budowanie rozwiązania dopiero po zaistnieniu realnego problemu. Wskażemy czego i w jaki sposób szukają organy w zakresie naruszeń prawa ochrony konkurencji, a także przedstawimy najistotniejsze kwestie dotyczące **zawierania niedozwolonych porozumień** z konkurentami lub dostawcami/odbiorcami, czy też **nadużywania pozycji dominującej** przez przedsiębiorcę.

Proponujemy szkolenie **w formule warsztatowej**, w formie analizy i dyskusji w ramach *case study* – na podstawie praktycznych przykładów spraw firm z branży medycznej.

Koszt uczestnictwa w szkoleniu wynosi: **1 500 zł**  
+ VAT od osoby.

**Firmom członkowskim Izby POLMED przysługuje rabat 50% (750 zł + VAT).**

Prosimy o przesyłanie zgłoszeń do dnia 3.11.17 na adres [biuro@polmed.org.pl](mailto:biuro@polmed.org.pl).

*\*Rezygnacja uczestnika, przyjmowana wyłącznie w formie pisemnej do 3.11.17 nie powoduje żadnych skutków finansowych, rezygnacja po tym terminie lub nieobecność na zajęciach powoduje naliczenie 100% wartości szkolenia.*

# PROGRAM SZKOLENIA

1. Podstawowe pojęcia z zakresu prawa ochrony konkurencji:
2. Czego szuka UOKiK w spółce?
  - a. Zakres zainteresowania Urzędu
  - b. Jak szuka UOKiK?
  - c. Jakich dowodów poszukuje UOKiK?
3. Sankcje:
  - a. Rodzaje sankcji
  - b. Odpowiedzialność zarządu spółki
  - c. Przykłady kar
  - d. Ustalanie wysokości kary
4. Postępowanie przed Prezesem UOKiK:
  - a. Zagadnienia ogólne
  - b. Co wolno kontrolującemu?
  - c. Przeszukanie a utrudnianie kontroli
  - d. Tajemnica adwokacka i radcowska
  - e. *Leniency*, *Leniency Plus*, dobrowolne poddanie się karze
  - f. Przedawnienie ścigania
5. Niedopuszczalne ustalenia z kontrahentami – porozumienia horyzontalne:
  - a. Ustalenia w zakresie polityki sprzedażowej
  - b. Dozwolona a niedozwolona wymiana informacji
  - c. Bojkot
  - d. Zmowy przetargowe
  - e. *Case study* - ćwiczenia
6. Niedopuszczalne ustalenia z dystrybutorami – porozumienia wertykalne:
  - a. Ustalanie cen, ceny maksymalne
  - b. Ograniczanie rynków zbytu
  - c. Dystrybucja wyłączna
  - d. *Case study* - ćwiczenia
7. Nadużycie pozycji dominującej:
  - a. Polityka rabatowa
  - b. Drapieżnictwo cenowe
  - c. Zakaz dyskryminacji kontrahentów
8. Dyskusja i pytania

## WYKŁADOWCY

r.pr. Marcin Flak

prawnik, doradca, wykładowca; współwłaściciel kancelarii DFL LEGAL, posiadający szczególne doświadczenia we wdrażaniu nowatorskich rozwiązań w zakresie ochrony danych osobowych oraz innych regulacji branżowych w przemyśle medycznym, farmaceutycznym i żywnościowym. Jego doświadczenie obejmuje również kompleksową obsługę prawną i reprezentowanie klientów w sporach z organami administracji publicznej. Prowadził wiele prawniczych szkoleń i warsztatów (w tym specjalistyczne warsztaty wewnętrzne dla działów marketingu, sprzedaży i zamówień publicznych firm farmaceutycznych).

prawnik, doradca, wykładowca; związany z branżą medyczną i farmaceutyczną od ponad 13 lat. Doświadczony i ceniony dydaktyk oraz szkoleniowiec, w ciągu ostatnich kilku lat przeprowadził ponad 250 szkoleń oraz kursów specjalistycznych dotyczących tematyki branżowej. Współpracownik wielu czołowych uczelni (Akademia Leona Koźmińskiego, Warszawski Uniwersytet Medyczny, Uniwersytet Ekonomiczny w Poznaniu). Od 2010 r. współwłaściciel specjalistycznej kancelarii DFL LEGAL. Jego doświadczenie obejmuje kompleksowe doradztwo dla branży, w tym związane z ochroną danych osobowych, reklamą, dystrybucją, badaniami, zamówieniami publicznymi, odpowiedzialnością produktową, a także wszelkimi sprawami związanymi z działalnością organów ścigania, kontroli i wymiaru sprawiedliwości. Ukończył z wyróżnieniem Wydział Prawa i Administracji UW, a także Centrum Prawa Amerykańskiego, Podyplomowe Studium Prawa Europejskiego oraz kurs stypendialny na Erasmus Universiteit Rotterdam. Autor wielu publikacji naukowych i specjalistycznych.